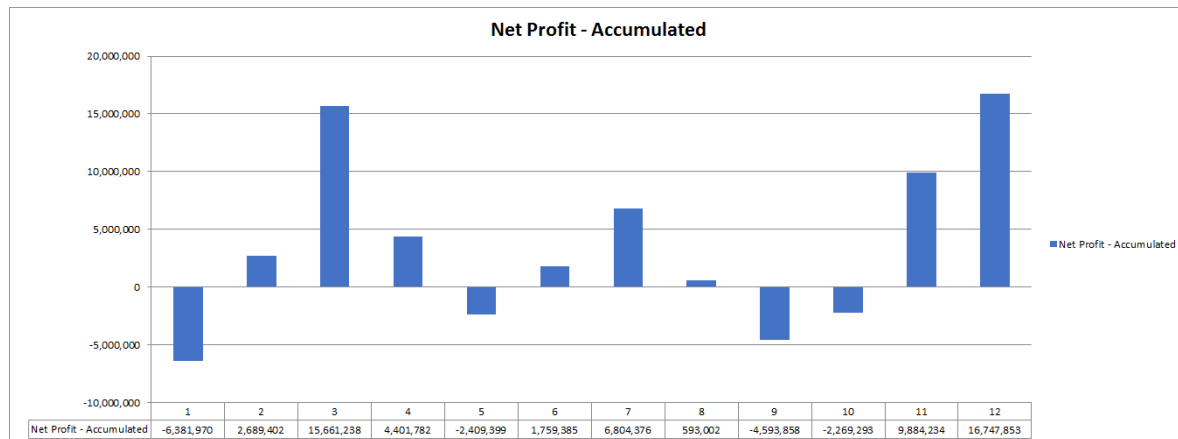
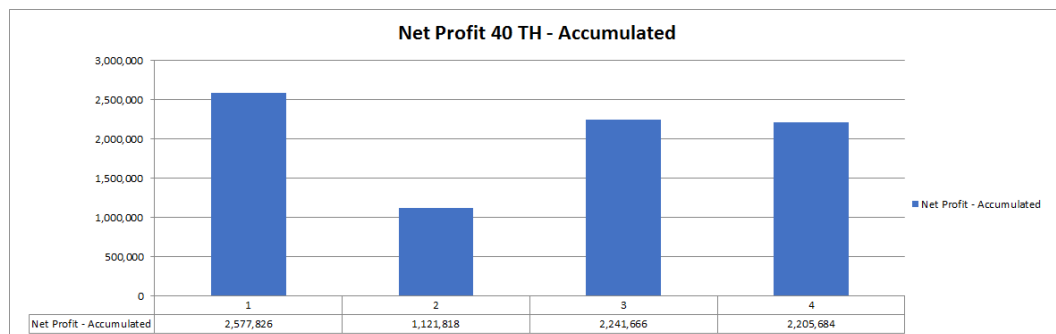


Net profit ของ 12บริษัท

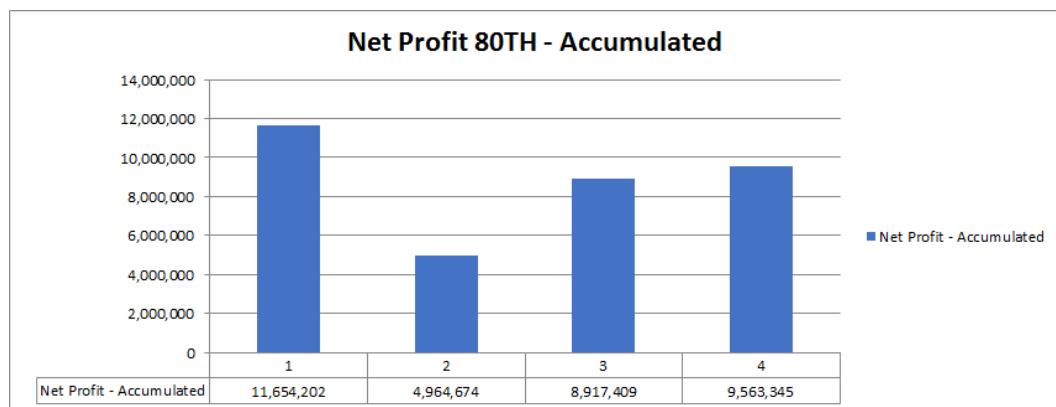


จะเห็นว่ามี บริษัท 4 บริษัทที่กำไรสูงสุดคือ บริษัท C,G,K,L

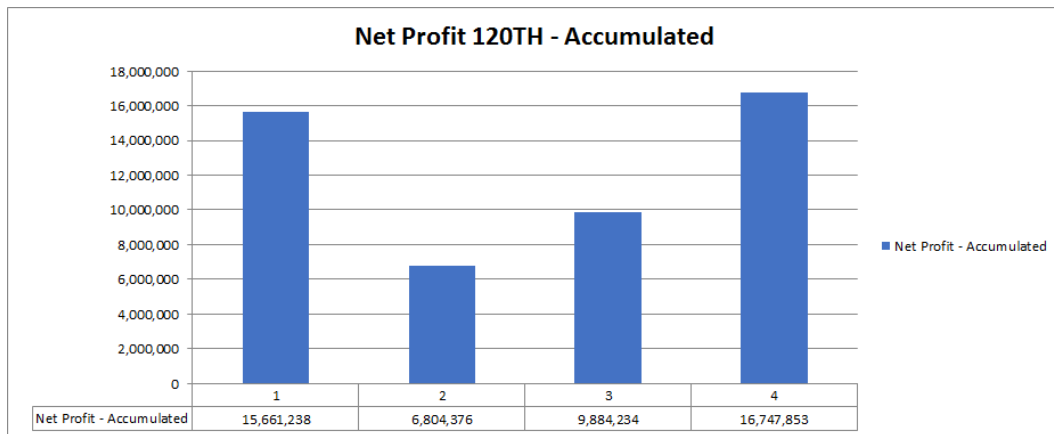
ในช่วง 40วัน *** 1=บริษัท C 2=บริษัท G 3=บริษัท K 4 = บริษัท L



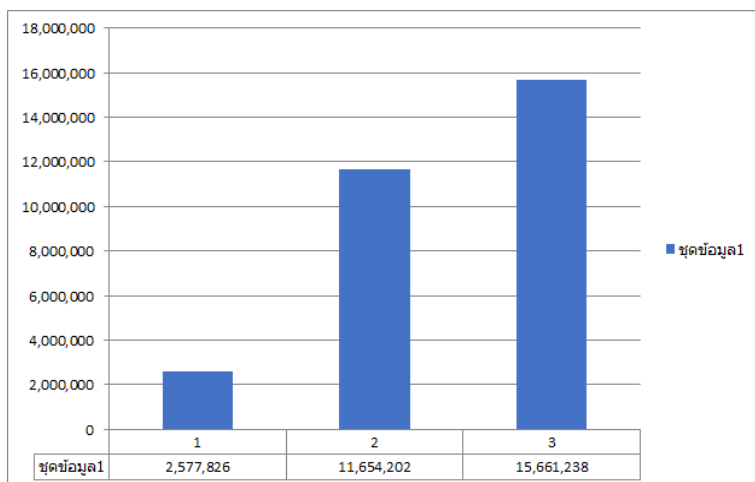
ในช่วง 80วัน *** 1=บริษัท C 2=บริษัท G 3=บริษัท K 4 = บริษัท L



ในช่วง 120วัน *** 1=บริษัท C 2=บริษัท G 3=บริษัท K 4 = บริษัท L



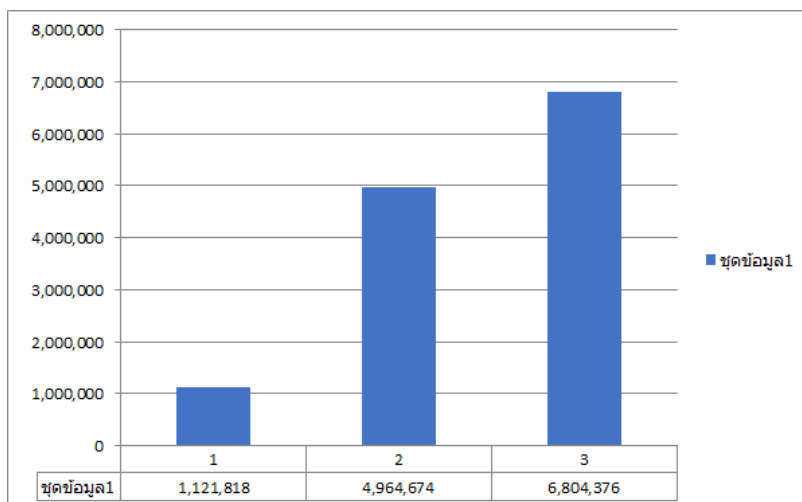
การเติบโตของกำไรบริษัท C



ในช่วง 1 ไป 2 ทำกำไรได้ 452.09%

ช่วงที่ 2 ไป 3 ทำกำไรได้ 134.38%

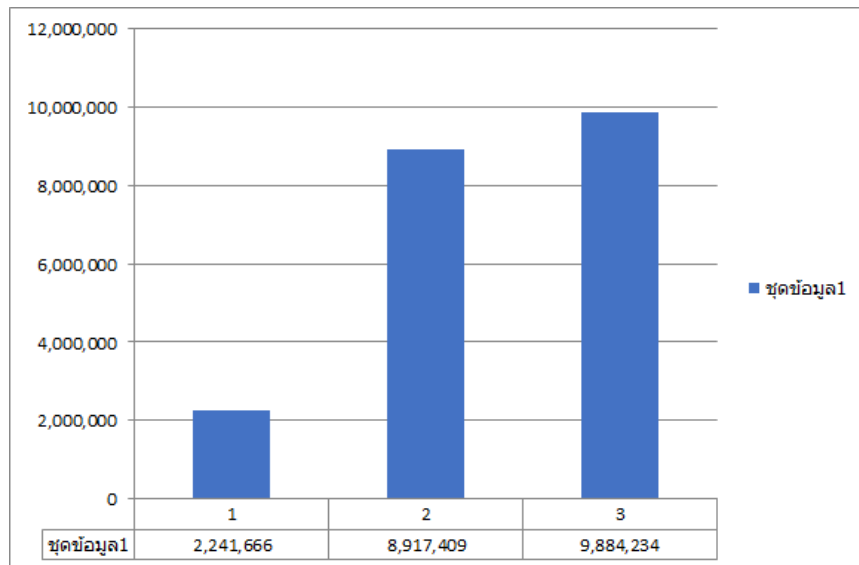
การเติบโตของกำไรบริษัท G



ในช่วง 1 ไป 2 ทำกำไรได้ 442.55%

ช่วงที่ 2 ไป 3 ทำกำไรได้ 137.05%

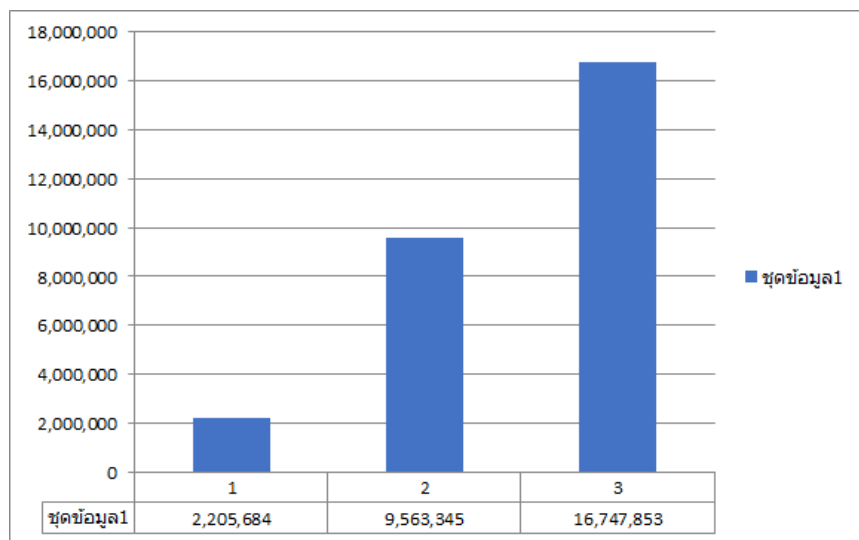
การเติบโตของกำไรบริษัท K



ในช่วง 1 ไป 2 ทำกำไรได้ 397.8%

ช่วงที่ 2 ไป 3 ทำกำไรได้ 110.84%

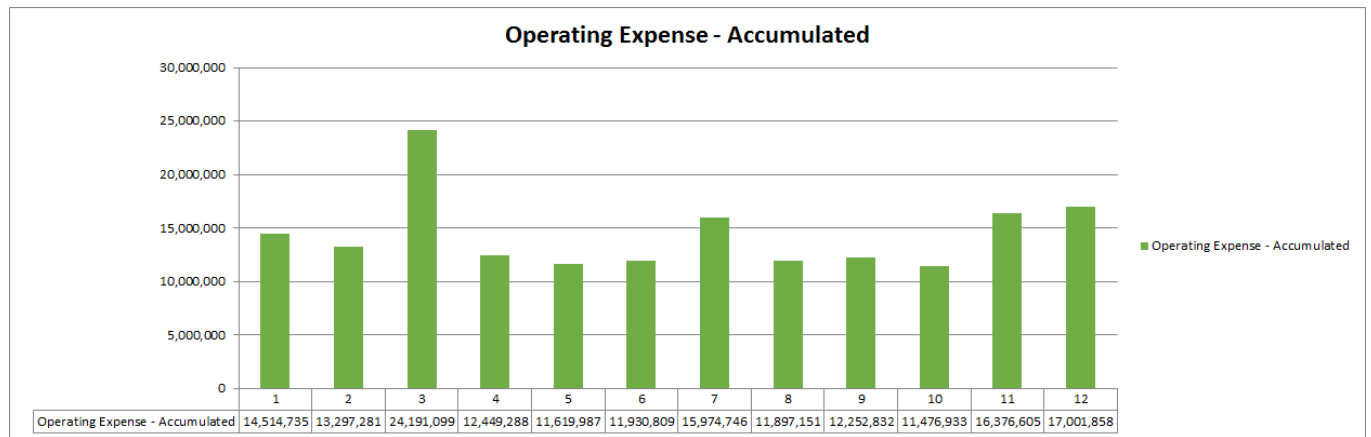
การเติบโตของกำไรบริษัท L



ในช่วง 1 ไป 2 ทำกำไรได้ 433.57%

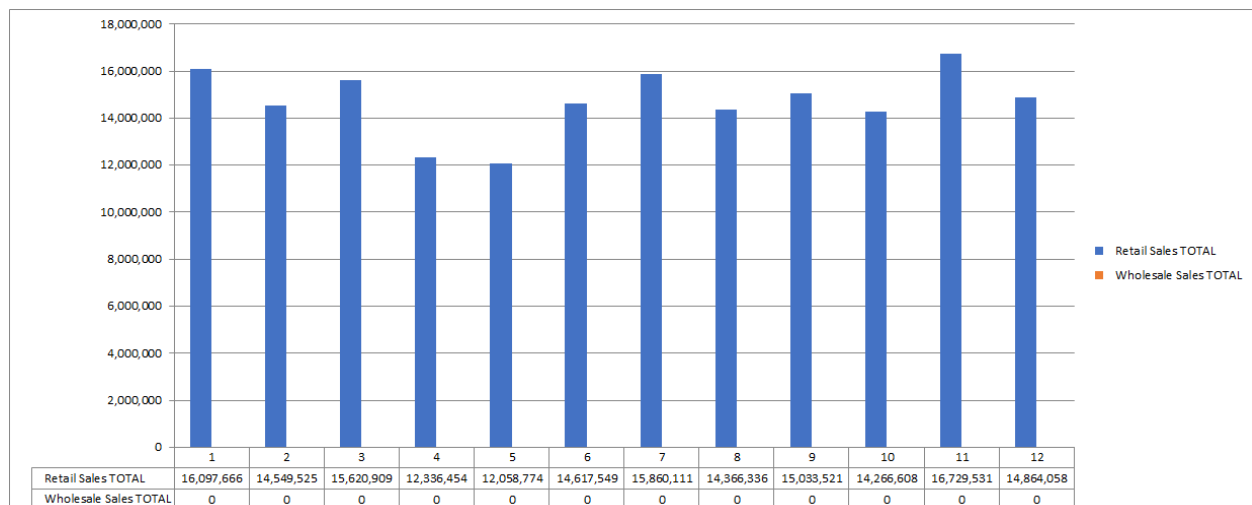
ช่วงที่ 2 ไป 3 ทำกำไรได้ 175.12%

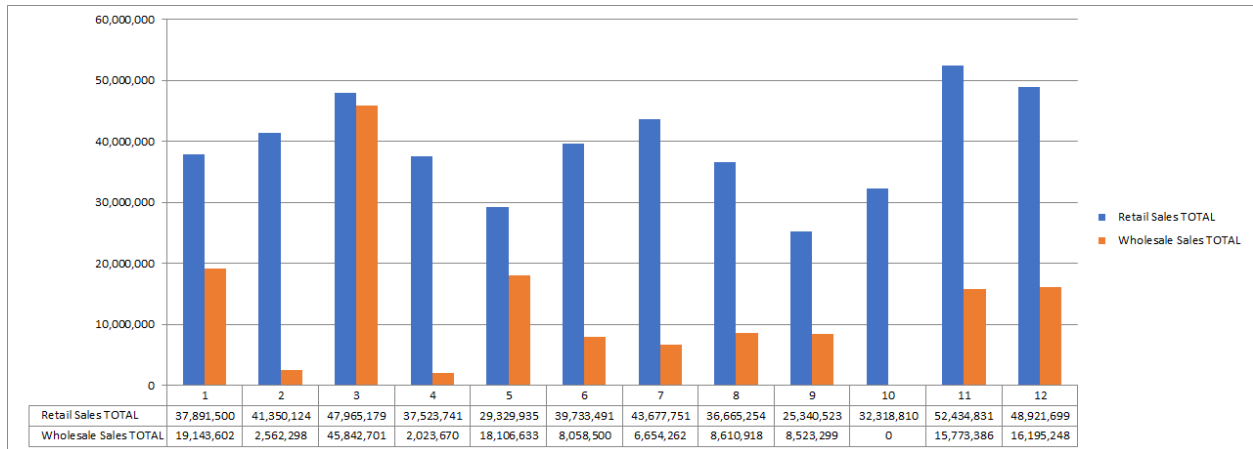
ค่าใช้จ่ายในการปฏิบัติการของโรงงาน



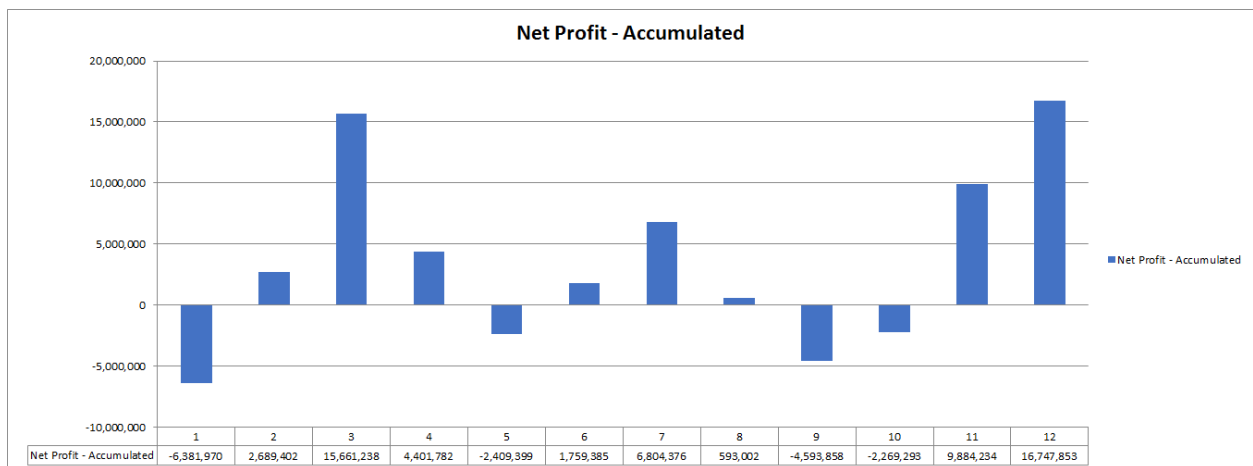
*** 3=บริษัท C 7=บริษัท G 11=บริษัท K 12 = บริษัท L***

ตาราง retail และ b2b



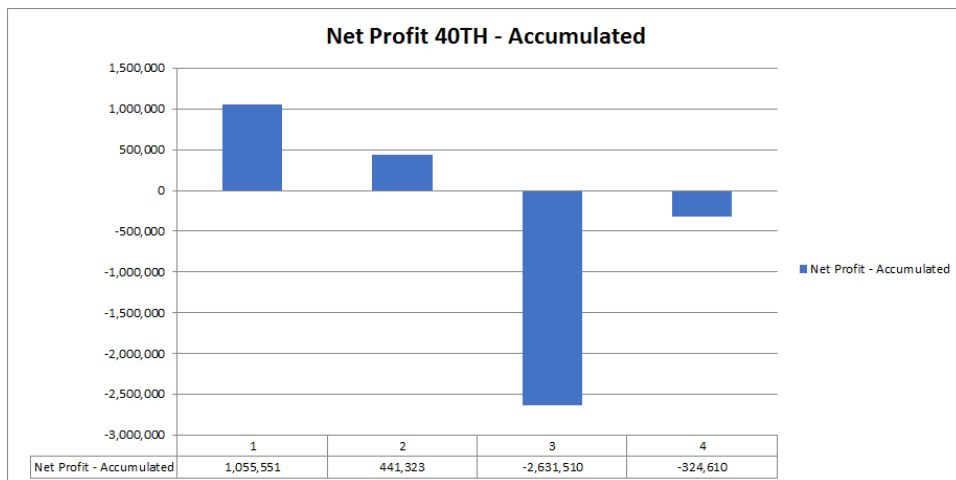


***โดยจะเห็นว่าบริษัท C และ L มีกำไรอย่างต่อเนื่องแต่บริษัท K ใน 80 วันแรก ทำไรต่อเนื่องได้ดีแต่ พอต่อมาถึง 120 วันมีการชลอของกำไร และบริษัท G ทำกำไรได้ต่อเนื่องจริงแต่ยอดขายและกำไรได้ไม่เท่าที่ต้องการ โดยทางทีมผมจะเลือกจ้างบริษัทที่กำไรต่อเนื่องเพื่อหวังในช่วงอนาคต ถ้าเขาทำกำไรได้ไม่สม่ำเสมอบริษัทจะไม่ได้รับความน่าเชื่อถือ แต่ถ้าดูในเรื่องของค่าใช้จ่ายจะมีบริษัทที่โดดเด่นคือบริษัท C ซึ่งบริษัท C ใช้จ่ายเยอะจริงแต่ก็ทำกำไรจากการขายสินค้าได้เยอะตามๆไป และบริษัทที่เหลือถือว่าอยู่ในเกณฑ์มาตรฐานและจะเห็นการเล่น retail และ b2b โดย b2b จะเริ่มเล่นเยอะขึ้นเป็นลำดับสูงขึ้นไปเรื่อยๆ ทำให้การสั่งสินค้าที่มากจะได้ส่วนลดตามมากขึ้นเท่านั้นด้วย โดยบริษัทที่ทีมผมเลือกจ้างคือ บริษัท C และ L

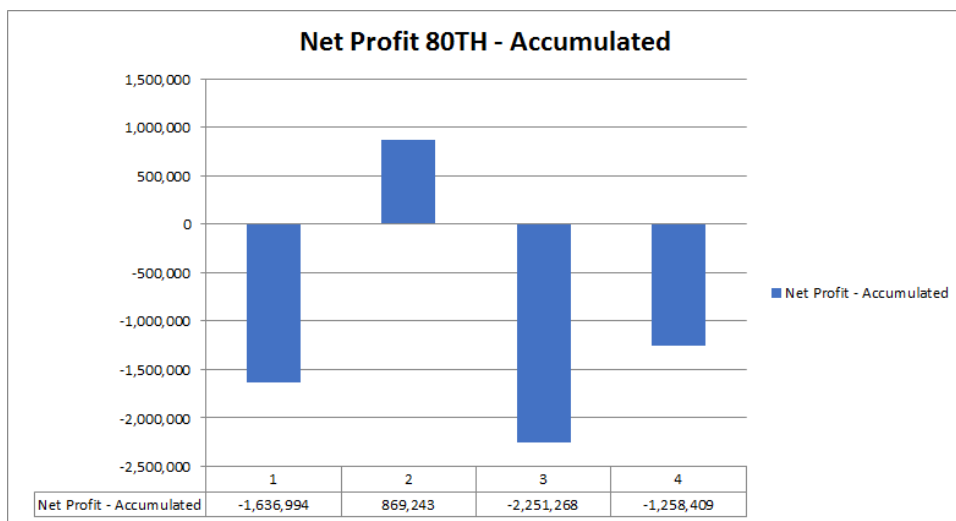


จะเห็นว่า มี บริษัท 4 บริษัทที่กำไรต่ำที่สุด คือ บริษัท A,E,I,J

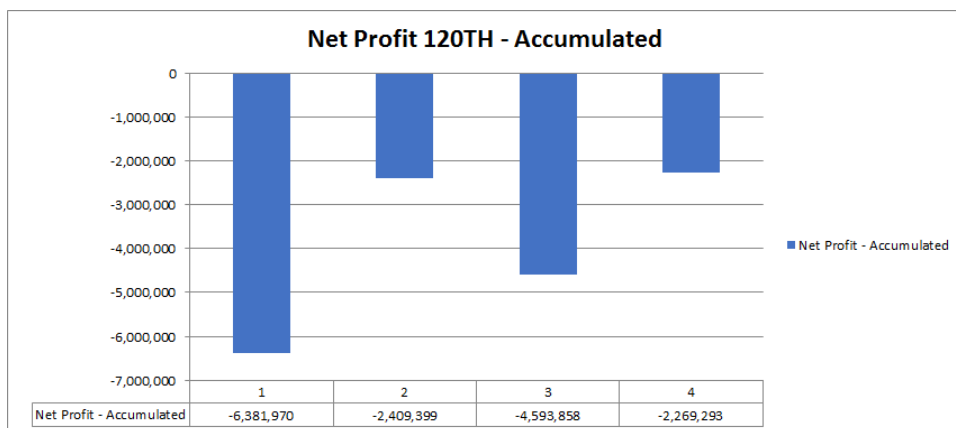
ในช่วง 40วัน **** 1=บริษัท A 2=บริษัท E 3=บริษัท I 4 = บริษัท J



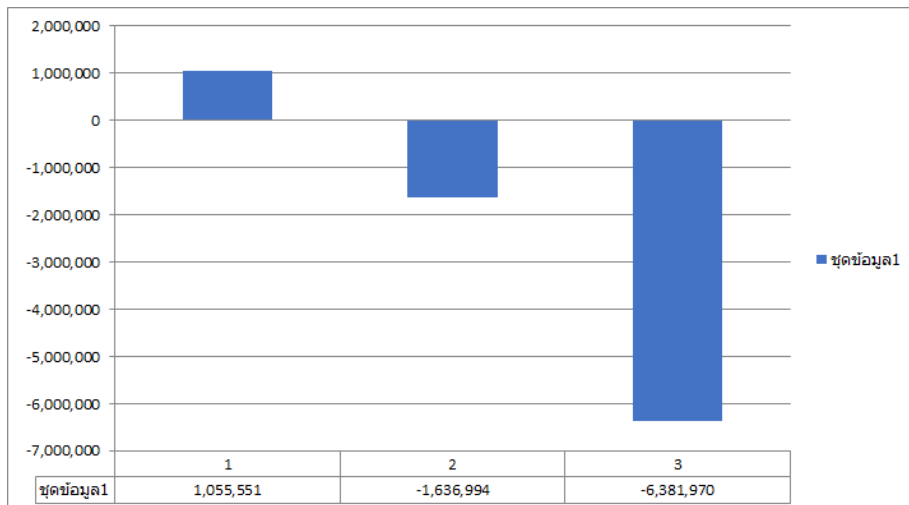
ในช่วง 80วัน **** 1=บริษัท A 2=บริษัท E 3=บริษัท I 4 = บริษัท J



ในช่วง 120วัน **** 1=บริษัท A 2=บริษัท E 3=บริษัท I 4 = บริษัท J

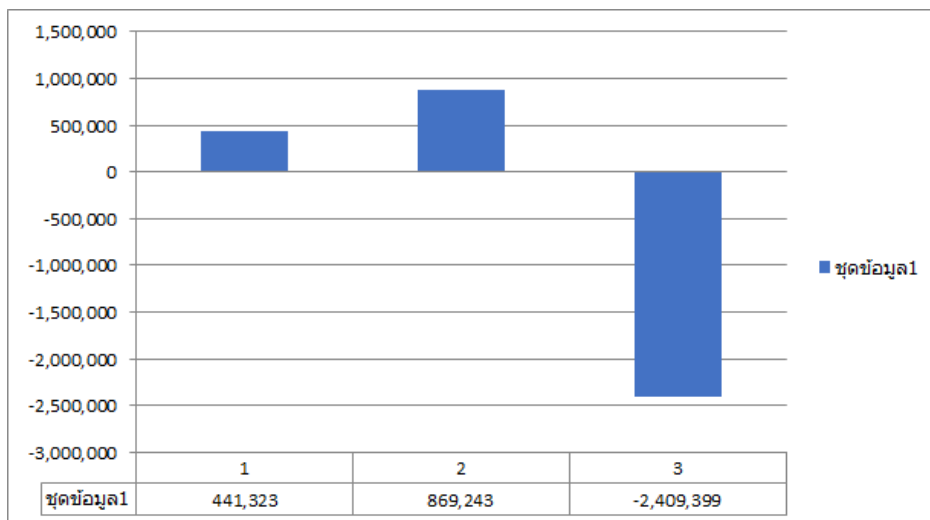


การเติบโตของกำไรบริษัท A



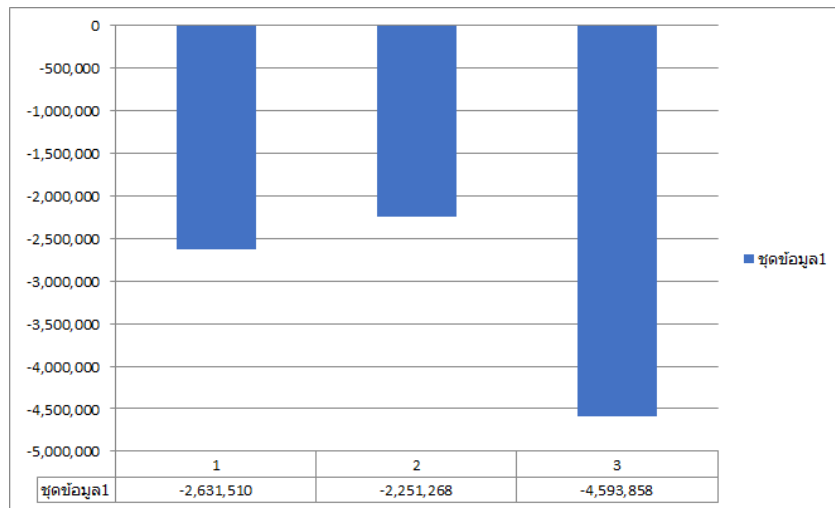
ในช่วง 1 ไป 2 ทำกำไรได้ -255.08% ช่วงที่ 2 ไป 3 ทำกำไรได้ -389.85%

การเติบโตของกำไรบริษัท E



ในช่วง 1 ไป 2 ทำกำไรได้ 196.96% ช่วงที่ 2 ไป 3 ทำกำไรได้ -377.18%

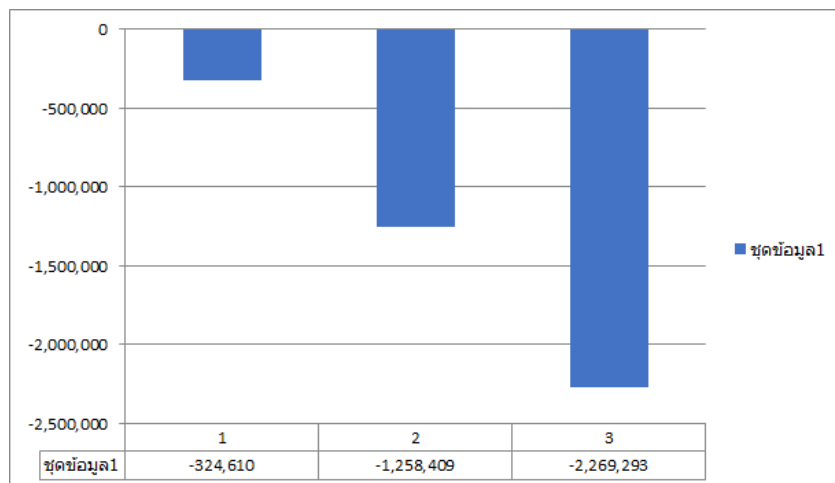
การเติบโตของกำไรบริษัท I



ในช่วง 1 ไป 2 ทำกำไรได้ 85.55%

ช่วงที่ 2 ไป 3 ทำกำไรได้ -204.05%

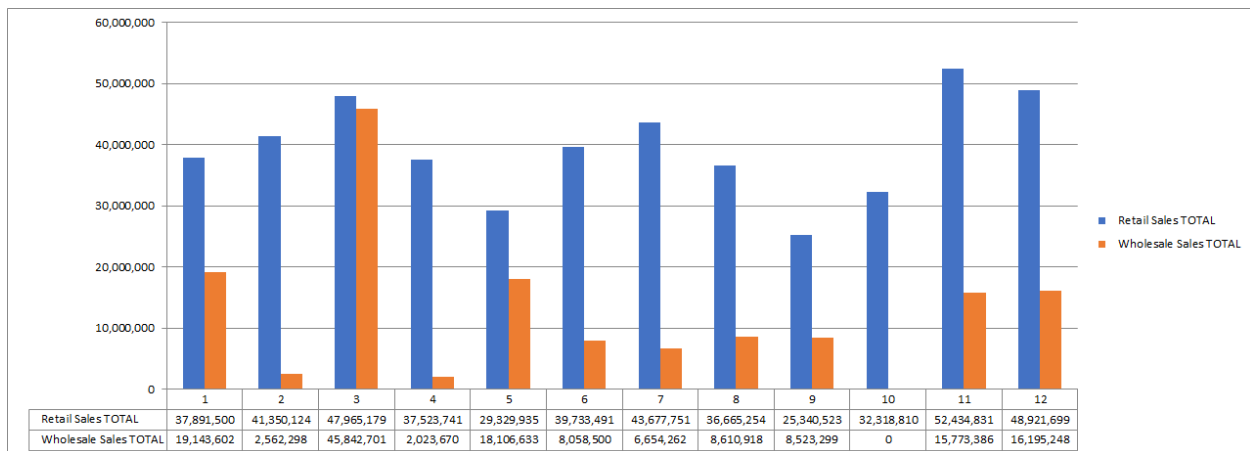
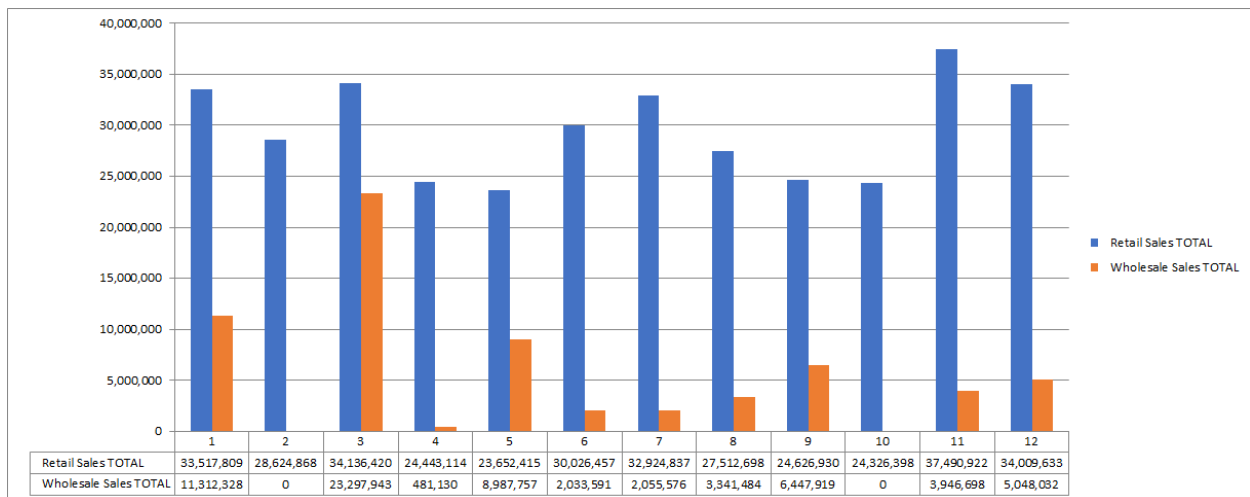
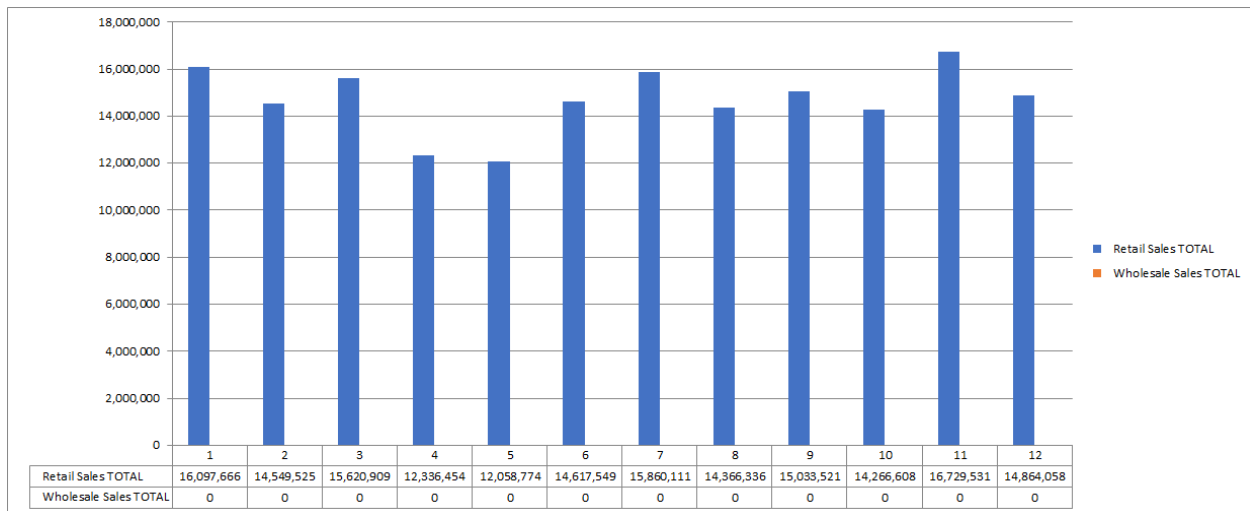
การเติบโตของกำไรบริษัท J



ในช่วง 1 ไป 2 ทำกำไรได้ -387.66%

ช่วงที่ 2 ไป 3 ทำกำไรได้ -180.33%

ตาราง retail และ b2b



***โดยจะเห็นว่าบริษัท A และ J มีกำไรติดลบแบบต่อเนื่องส่วนบริษัท I และ E จะเป็นการทำกำไรที่ไม่ต่อเนื่องโดย บริษัท E ทำกำไรได้น้อยกว่าเงินค่าใช้จ่ายในระยะ 120 วันหลัง ส่วน B2b จะเห็นว่าบริษัท J ไม่เล่น b2b เลย ทำให้ไม่ซีมีรายได้และสั่งสินค้าแบบไม่ได้ส่วนลดที่เยอะๆ และส่วน บริษัท A ขายสินค้า ทั้ง retail และ b2b เยอะจริงแต่ว่าเงินค่าปฏิบัติการเยอะกว่ากำไรทำให้ขาดทุน อย่างต่อเนื่อง กลุ่มผมจึงไม่เลือกจ้าง คือบริษัท A และ J